V G A C A D E M Y

CHRISTMAS COLLECTION

Natale che Vende

Promozioni e contenuti per piccole attività

VALENTINA GALPERTI · 2026

ANTEPRIMA GRATUITA · NON E· IL DOCUMENTO COMPLETO

01 · Parti dall'offerta, non dalle grafiche

Prima di scegliere una frase natalizia definisci cosa puoi vendere davvero: prodotti disponibili, capacità di consegna, tempi, margini, eventuali appuntamenti liberi. Un'offerta piena di richieste che non riesci a soddisfare può danneggiare la fiducia. Segna i limiti operativi: ultimo giorno per spedizioni garantite se il corriere lo consente, disponibilità reale, durata di eventuali buoni e modalità di consegna.

Scheda offerta da compilare

Campo	Risposta
Prodotto o servizio	_____
A chi è utile come regalo	_____
Prezzo effettivo	_____
Cosa è incluso	_____
Disponibilità reale	_____
Ultima data utile verificata	_____
Dove si acquista	_____

ANTEPRIMA GRATUITA • NON È IL DOCUMENTO COMPLETO